



# Boston Red Sox、Wasabi Hot Cloud Storage でホームランを記録

「Wasabi は、ビデオのアーカイブと分析、Microsoft 365 や GCP、Azure のバックアップから、球場全域のカメラとデバイスから取り込んだ監視データまで、あらゆるものに対応してくれます。 まさに、Wasabi は当社のバックアップとデータ保持のニーズに応えるホームランだったというわけです |

- Boston Red Sox およびフェンウェイ スポーツ マネジメント シニアバイスプレジデント兼 CTO、ブライアン・シールド氏

### 概要

野球は数センチの勝負といわれます。今はビッグデータの勝負でもあります。Boston Red Sox をはじめとする現代のメジャーリーグ球団は、数ペタバイトのデータを収集・分析し、選手のパフォーマンス向上だけでなく、球場の中でも外でもファンが存分に楽しめるようにするなど、あらゆることに役立てています。フェンウェイパークには50台以上のハイスピードカメラが設置されており、1 試合で生成されるデータは数テラバイトにのぼります。さらに、育成、マイナー、メジャーの各リーグでフェンウェイスポーツマネジメント (FSM) が運営する6つの球場その他の施設で撮影・制作されるビデオを加えると、膨大な量のデータを処理することになります。そこで、FSM およびボストン・レッドソックスのシニアバイスプレジデント兼最高技術責任者のブライアン・シールド氏は、多くのデータの処理・分析にGoogle Cloud Platform (GCP)を使用する一方で、すべてのデータを優れたコスト効率で保存するために、Wasabi に注目しました。

## ホームラン級の大幅なコスト削減と高速アクセス

「これまでは、手頃な料金で保存できるデータの量だけでなく、分析目的でファイルにアクセスするための速度にも限りがありました」と説明します。これまでのハイパースケーラー クラウド サービスでは、長期保存と高速ファイルアクセスの両方を必要とする巨大なデータストアに対応できません。自動階層化ソリューションの場合は、アクセス頻度の低いデータを低コストのサービス階層へ移動できる一方で、急にデータにアクセスする必要が生じたときには、高額なデータ転送料金がかかるだけでなく、コンテンツをよりホットなサービス階層に移行することでテラバイトあたりのコストも高くなります。「Wasabi Hot Cloud Storage のおかげで、コントロール不能なクラウド費用を心配することなく、これらの資産すべてをすぐにアクセスできるアクティブアーカイブに保存できるようになりました」とシールド氏は語っています。

#### 顧客



#### 業種

スポーツエンターテインメント

# ユースケース

- ビデオおよびデータ分析を高速 かつ低コストで保存・取り出し
- ビデオ監視ファイルの保持期間 を延長
- SaaS、IaaS など、重要なビジネスデータのバックアップと復元

#### 課題

数ペタバイトのビデオファイルと分析データへの高速アクセスが可能なコスト効率の高いストレージソリューションの追求

## ソリューション

Wasabi Hot Cloud Storage

#### 結果

- アーカイブとバックアップのコストを大幅に削減
- ストレージのニーズと予算を的確に予測可能
- ビデオコンテンツライブラリを 拡張し、制作ワークフローを合 理化
- 貴重でビジネスクリティカルな コンテンツをデータ損失から保 護



## 1つのクラウドストレージ層で複数のユースケースに対応

ビデオコーチングシステムは MLB チームの戦術部門における重要な意思決定ツールです。次の対戦相手への万全の備えとして、過去何シーズン分もの超高解像度なマルチアングルビデオのコンテンツを使用するため、膨大な量のストレージを必要とします。シールド氏は次のように語っています。「Wasabi の経済性は、意思決定の実効性を向上させるために利用・分析できるコンテンツの幅を広げます。また、将来的に高度なビデオ分析や機械学習といった用途に価値が見出されるであろう未加工のビデオコンテンツの長期ストレージソリューションとして、Wasabi を使用する予定です。」

クラウドプロバイダー大手 3 社の 5 分の 1 のコストでデータ資産の保存・取り出しができることから、シールド氏は Wasabi の活用方法がほかにもあるのではないかと考え、Microsoft 365、ビデオ監視、履歴とリアルタイムのビデオアーカイブ、GCP や Azure へのバックアップと復元など、あらゆる用途で Wasabi を活用することを計画中です。

## Red Sox のビデオ資産のアクティブアーカイブ

1901 年からの歴史がある Boston Rex Sox では、フィルムなどの映像資産が山のように存在します。シールド氏は次のように語っています。「当社のビデオコンテンツにはいくつかのクラスがあります。かけがえのない歴史的に貴重なもの、まだ完全にはデジタル化されていないもの、比較的最近に生成されたアクティブコンテンツと考えられるもの。私たちは、このような歴史的に豊かな素材の多くに、クラウドベースの災害復日ソリューションとして、Wasabi を活用する予定です。」シールド氏は、さらに大規模なコンテンツプールへのアクセスを迅速化することでビデオ制作のワークフローを強化する手段としても、Wasabi を検討しています。シールド氏は、「この歴史的データをクラウドストレージに変換して必要な時にいつでも取り出せるようにできるコスト効率の高い手段があれば、ビデオ制作チームにはあらゆる可能性が開かれます」と説明しています。「その結果、メディア資産管理担当者による検索が可能で、十分に保護され、アクセス性に優れ、オンプレミス環境とクラウドストレージ環境に広がる、完全インデックス付きアーカイブが生まれます。これらはすべて、システムを使用する人にとってシームレスであり、ストレージ全体のコストを削減しつつ、データへのアクセスを劇的に向上させるはずです。」

## ビデオ監視ファイルの保持期間を延長

シールド氏にとっての最重要課題は、ファンの安全と運営の効率性です。シールド氏は次のように説明します。「この秋には新しい音楽ホールをオープンしましたし、数年後にはフェンウェイパークとその周辺の拡張計画もあります。ですから、監視の重要性はさらに高まっていきます。これまでは監視ビデオを保持して分析する能力に限界があったので、どうすればより安全な環境を作り出せるか、どうすればサービスの質と安全基準の向上を継続できるかという課題に取り組み続けることを可能にするWasabi の能力は、非常にエキサイティングです。」

## 重要な顧客データと GCP データのバックアップ

2020 年、球団はすべての営業データとマーケティングデータを Salesforce に移行し、Google Cloud のエンタープライズデータウェアハウスと双方向に統合しました。球団が収集するデータの大半は、まもなく、Wasabi に保存されバックアップされます。シールド氏は、「豊かな意思決定をサポートするために使用される重要なファンレベルのデータの量が大幅に増加しています」と語っています。このコンテンツの重要性を踏まえ、GCP のバックアップもまた、Wasabi ストレージのもう 1 つのターゲットとなりました。「最終的に Wasabi は、野球のビデオ分析コンテンツ、GCP、ビデオアーカイブ、IoT、球場全域のカメラとデバイスから取り込んだ監視データなど、すべてに対応することになります。いうなれば、Wasabi は当社のすべてのバックアップとデータ保持のニーズに応えるホームラン級の製品です」とシールド氏はコメントしています。

#### Wasabi について

Wasabi Technologies は、シンプルで予測可能、かつ手ごろな価格で Hot Cloud Storage を世界中の企業に提供します。複雑な階層や予測不可能な下り転送料と API リクエストが無償で、競合他社の 5 分の 1 の価格で無制限のデータを保存し、即座にアクセスすることを可能にします。世界中の何万もの顧客に信頼されているWasabi は、テクノロジーは業界で最も急成長している、最も先見性のある企業の 1 つであると評価されています。Wasabi は Boston Red Sox の Proud Partner であり、Liverpool Football Club と Boston Bruins の「オフィシャル クラウド ストレージ パートナー」でもあります。
詳しくは、https://www.wasabi.com/ja/をご覧ください。

<u>Linkedin、Twitter、Facebook、Instagram、The Bucket</u> フォローして Wasabi とつながってください。

©2023 Wasabi Technologies LLC. All rights reserved. WASABI および WASABI ロゴは Wasabi Technologies LLC の商標であり、Wasabi Technologies LLC.の許可なく使用することはできません。ここに記載されている他のすべてのブランド名は識別のみを目的としており、それぞれの所有者の商標である可能性があります。

Wasabi Technologies Japan 合同会社 Email: japansales@wasabi.com



www.wasabi.com/ia